



# ZIP東京 商談申込用紙

Application form for Negotiation in ZIP Tokyo

受付順位:			年	月	日
出品番号 Lot No.		車名 Car name			

## 購買店・Buyer

会員番号 Pos No.		携帯番号 Cellphone	
会社名 Company Name		担当者名 Your Name	
購入希望額 Hope price for Negotiation	¥	,	, 000
【備考Note】			

### 注意事項

- \* 商談最低申込金額は最終応札価格より3万円アップからです。
- \* 商談順位は最終応札者の方が優先となります。
- \* 商談する車輛は必ず良く下見の上お申込ください。
- \* 購買店が提示した金額と出品店が希望する金額が合致し、商談が決定の際は、商談手数料が加算されます。

### Notice

- \* The minimal price should be made with 30,000yen added to the last bidden price.
- \* The last bidder has the right to commence its negotiation first on each vehicle.
- \* It would be better to check out the vehicles well before each negotiation.
- \* Negotiation charge should be added to the purchase fee and selling fee respectively in each contract.

## 出品店・Seller

会員番号 Pos No.		携帯番号 Cellphone	
会社名 Company Name		担当者名 Your Name	
商談希望額 Hope price for Negotiation	¥	,	, 000
【備考Note】			

出品店サイン Seller's Signature		落札店サイン Buyer's Signature	
決定金額 Concluded for	¥	,	, 000

商談専用・Negotiation FAX 03-3878-7415